

CRM

產品概述:

CRM 具有為銷售設計的直觀的用戶介面。儀錶板可以更好地概述銷售活動。根據銷售文稿安排活動：電話會議、會面、電郵和報價。實時概覽輕鬆查看您的表現和下一個待辦事項，實時聊天與客戶溝通更密切。

產品的優勢:

通過儀錶盤獲得精確預測，靈活運用數據運籌帷幄，獲得您需要的情報做出更明智的決策，設計自訂儀表板讓您的業務概況一目了然一覽無遺，深入挖掘任何人都能夠建立和共用的實時報告和流程圖表。

根據銷售文稿安排活動：電話會議、會面、電郵和報價為您追蹤客戶的行為，成為銷售的情報，例如：他們在您的網站上瀏覽過網頁，打開您發送的電郵等。

實時概覽輕鬆查看您的表現和下一個待辦事項，對比您的每月目標，準確瞭解您的表現。根據您日程的安排，讓工作組織井井有條。

實時聊天與客戶溝通更密切。快速概覽團隊正在開展的事宜。查看同事何時記錄通話或發送報價。實時分享想法和檔案，並補做您不在時錯過的事宜。

關鍵功能:

CRM 整合了多種功能，通過 6 個部分獲得準確的預測並與你的客戶保持聯繫。：

- 加快銷售速度：現代化使用者介面、流動裝置、省卻資料輸入時間、大螢幕檢視模式。
- 潛在客戶：潛在客戶培養、潛在客戶評分、匯入潛在客戶名單、線上潛在客戶開發、GeoIP、線上客服、刪除重複資料、分配規則、行動呼籲 (Call-to-actions)、網址追蹤工具。
- 銷售機會：活動和通話管理、銷售管道管理、自訂銷售階段、會議安排、計劃下一行動、360 度全方位檢視、建立通話記錄、失去潛在客戶的原因、修改配置選項。
- 客戶：通訊錄、客戶偏好設定、多個地址、完整客戶記錄
- 高效率溝通：電子郵件範本、電子郵件開道、VoIP、自訂提醒。
- 報告：儀表板、機會分析、同類群組分析、潛在客戶分析、CRM 儀表板。

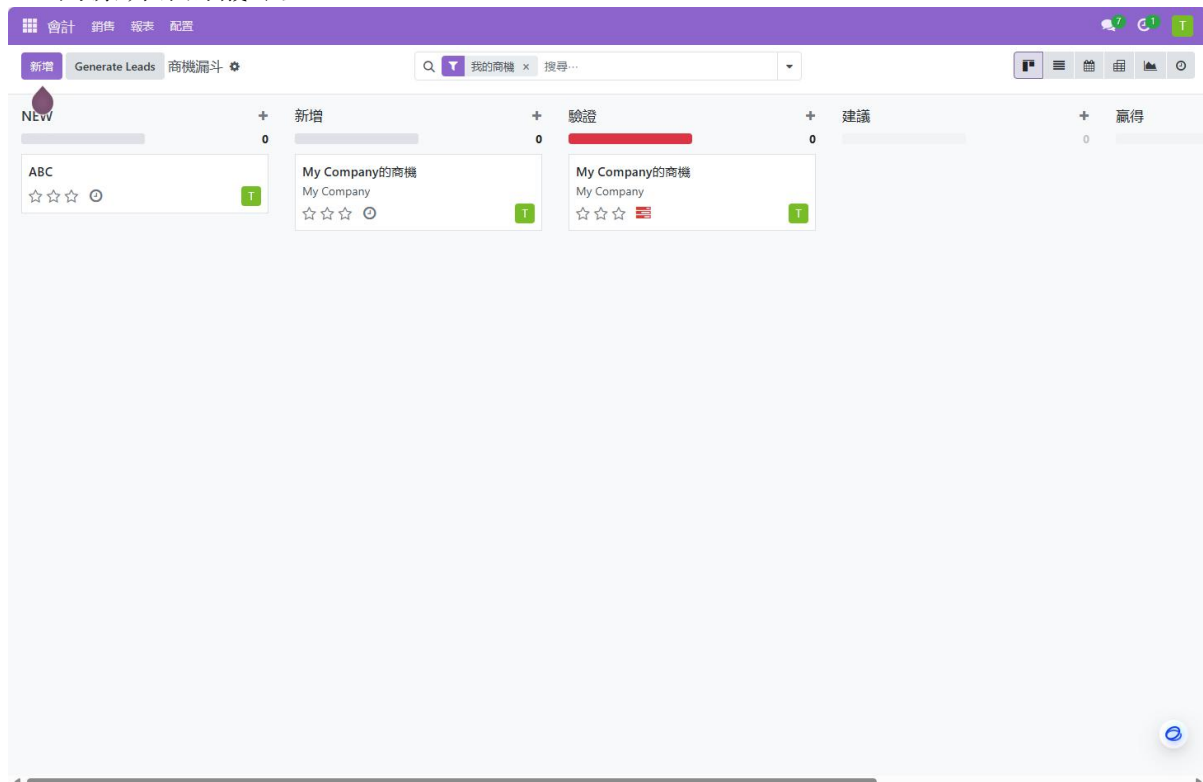
整合:

- 銷售管理：簡單按幾下，即可快速建立報價。全面掌握客戶資訊
- 庫存管理系統：在報價單內提供產品供應情況。觸發交貨單並可在訂單上查看遞送狀態。

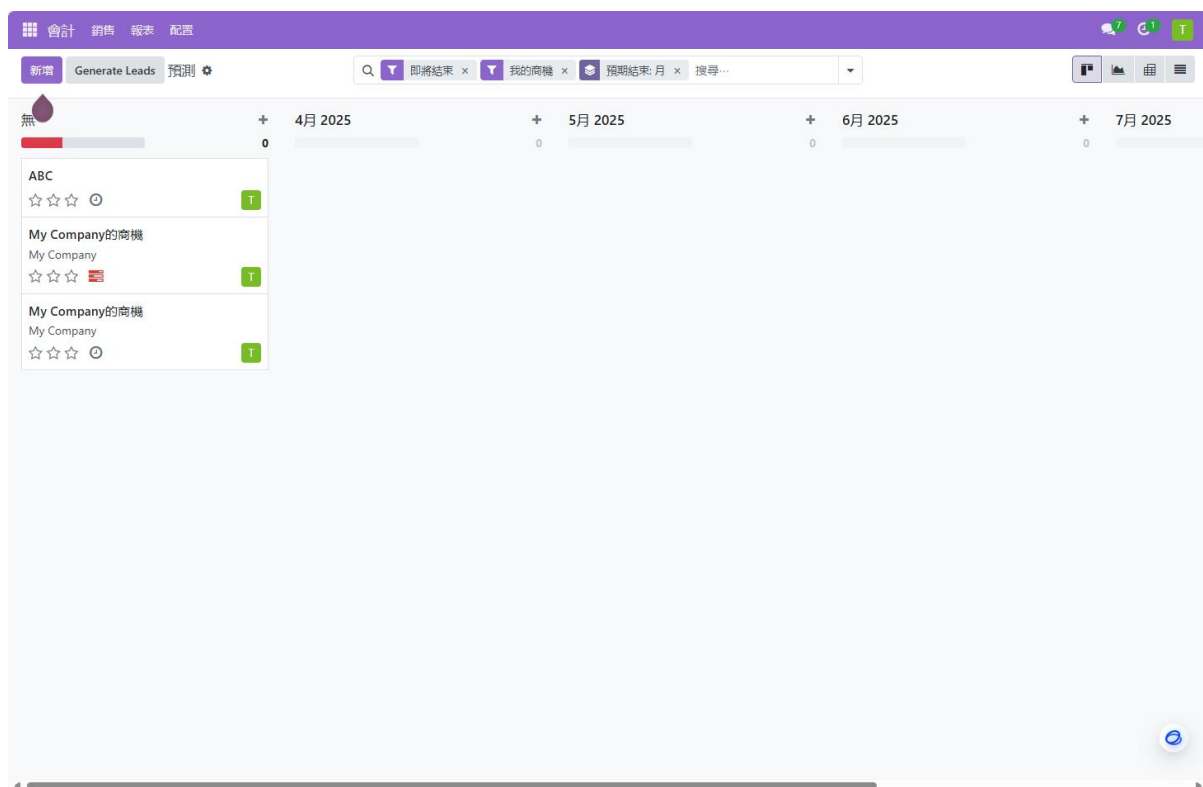
- 功能卓越的 API：利用 API 使 GoPlanets CRM 執行大部分功能：連接其他軟件、自動建立潛在客戶等。
- Google Docs：使用 Google Docs 整合工具添加檔至您的銷售機會：資格評定表格、進階價目表。
- 所有銷售管道：整合您的所有銷售管道：內部銷售 (客戶關係管理 (CRM)) 和店內
- 市場推廣應用程式：Cccyber 市場推廣應用程式助您獲得更多精準的潛在客戶：電郵推廣, 活動管理工具, 網址追蹤工具、到達頁面等。

螢幕截圖

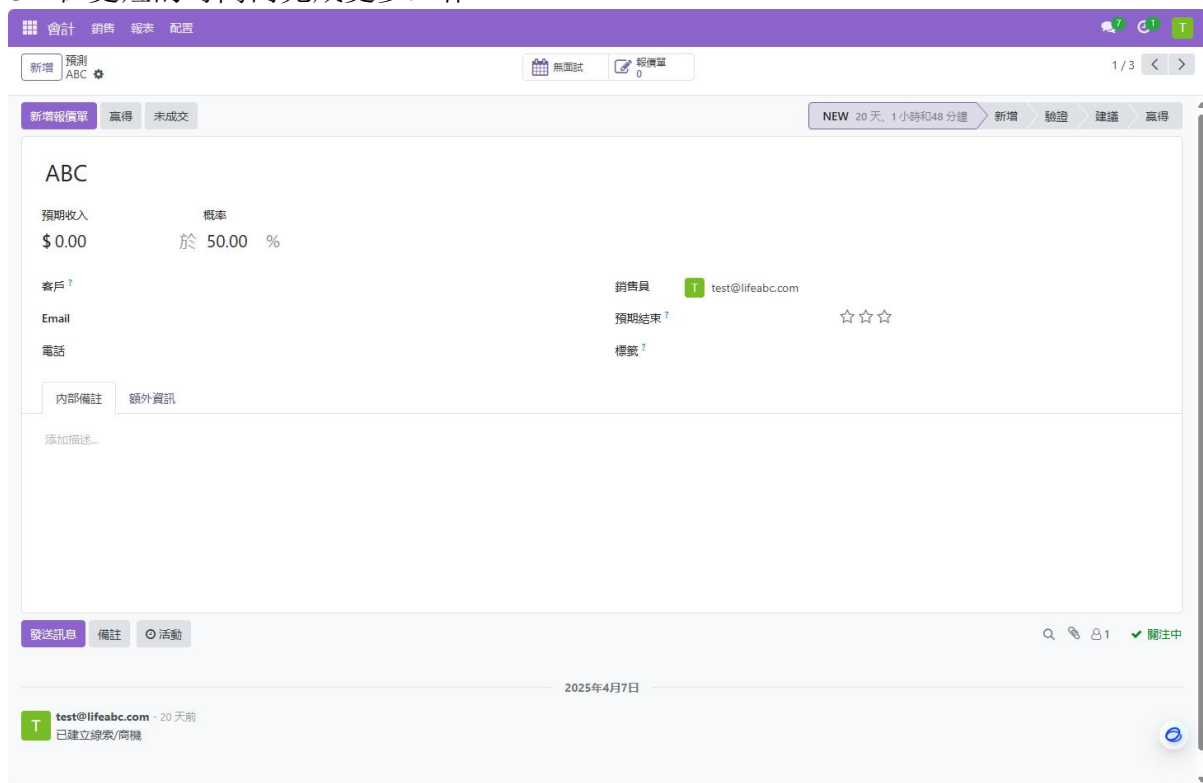
1. 簡潔明瞭的儀錶盤。



2. 獲得準確的預測



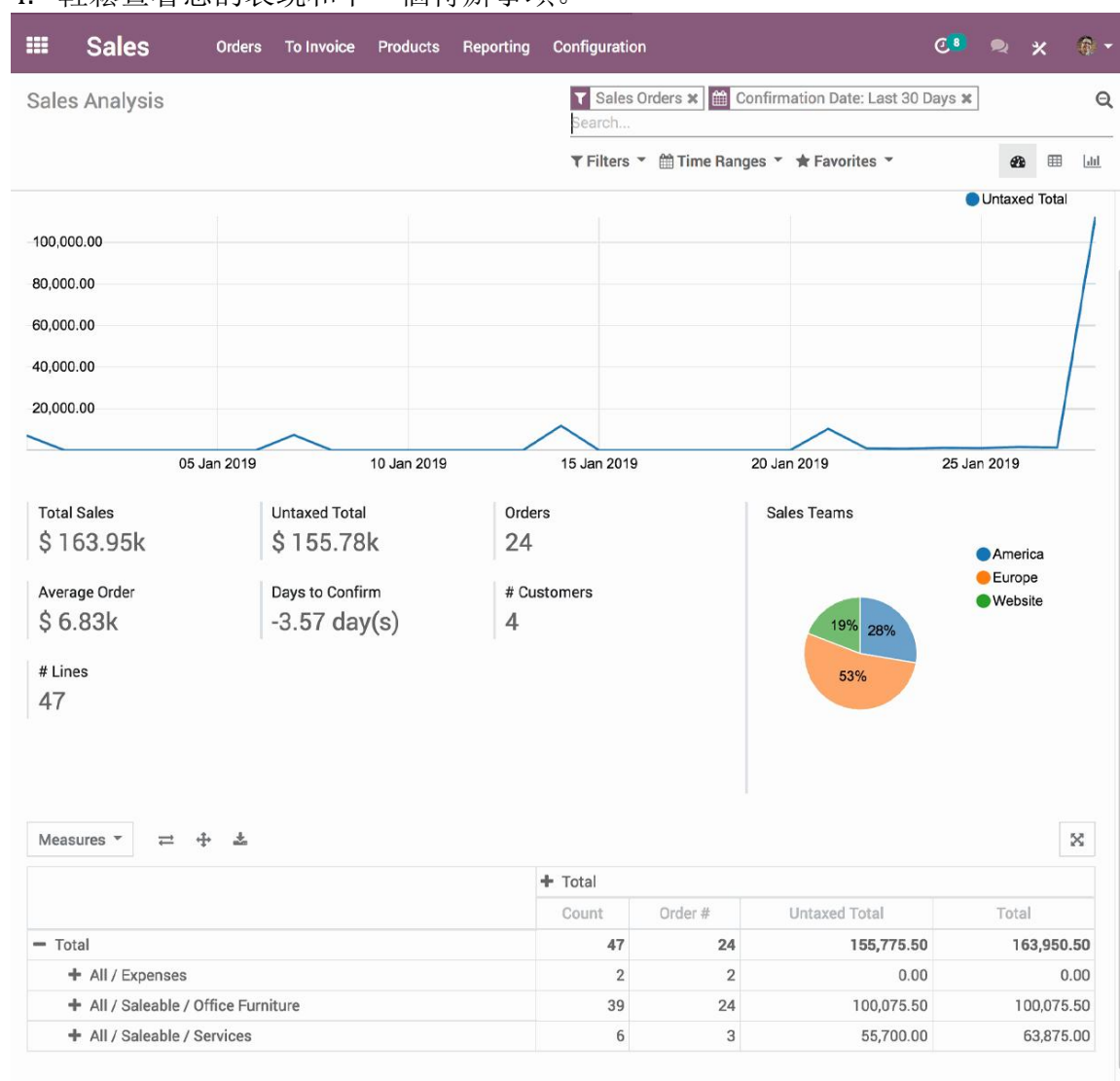
3. 在更短的時間內完成更多工作



根據銷售文稿安排活動：電話會議、會面、電郵和報價。GoPlanets 為您追蹤客戶的行為，成為銷售的情報，例如：他們在您的網站上瀏覽過網頁，打開您發送的電郵等。



4. 輕鬆查看您的表現和下一個待辦事項。



5. 實時聊天 與客戶溝通更密切

會計

開始會議

收件箱

星標信件

歷史

頻道

general

直接訊息

Cccyber

general

General announcements for all employees.

🔔

📞

🔍

📅

🔗

👤

👥

⚙️

2025年3月30日

Cccyber · 28 天前

主題: Welcome to goplanets!

Welcome to the #general channel.

This channel is accessible to all users to **easily share company information.**

T

傳送訊息給 #general ...

😊

GIF

🔗

📷

🔄